

АКАДЕМИЯ ВОЕННЫХ НАУК РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ЦЕНТР ПРОБЛЕМ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЯДЕРНЫХ СИЛ



Посеешь мысль – пожнёшь действие.
Посеешь действие – пожнёшь привычку.
Посеешь привычку – пожнёшь характер.
Посеешь характер – пожнёшь судьбу.

«Поведенческое оружие»: сущность, содержание и методы защиты

Матвиенко Юрий Андреевич,

кандидат технических наук, член-корреспондент Академии военных наук

г. Королёв, 2019 г.

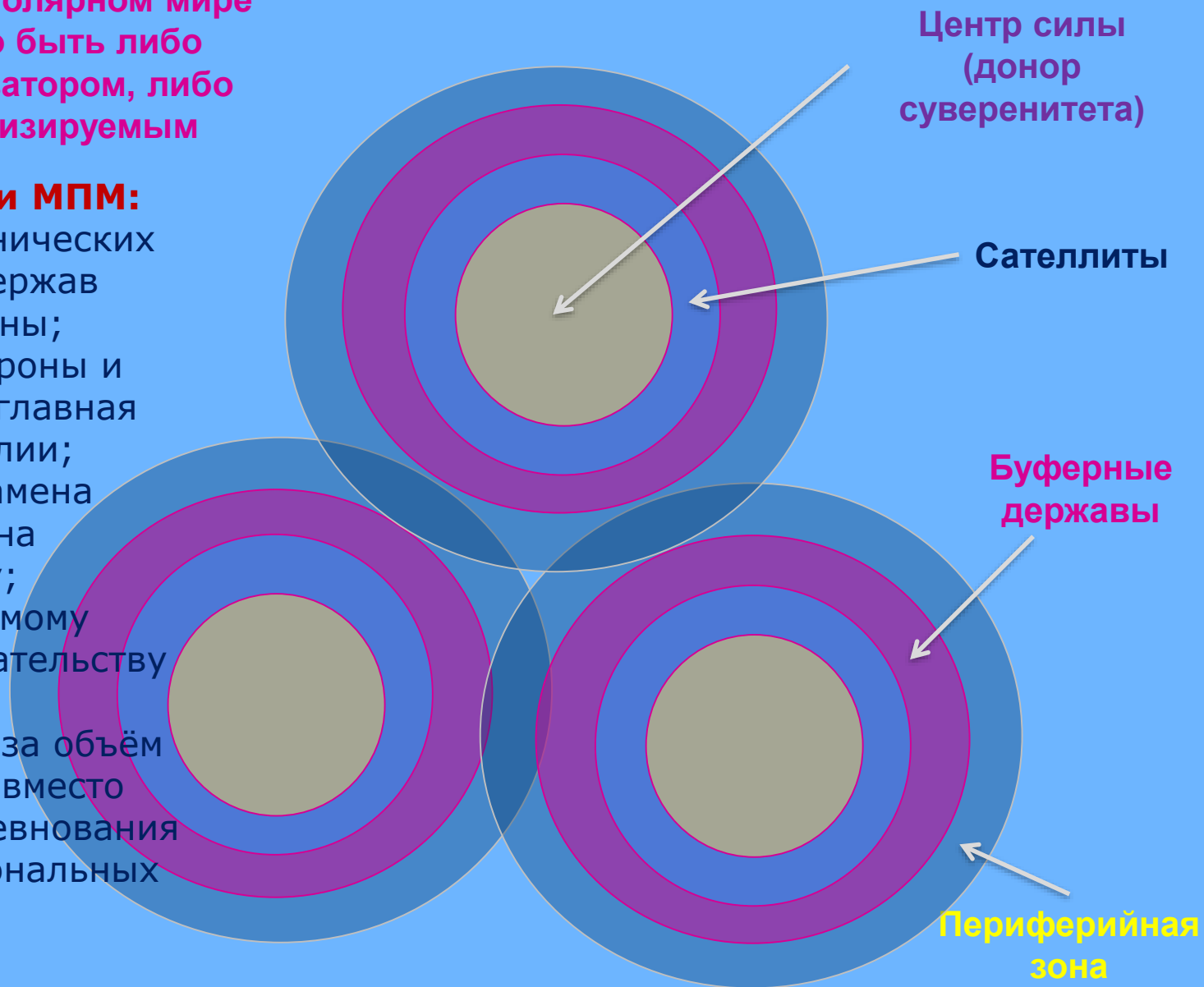
Структура многополярного мира XXI века

1

В многополярном мире
можно быть либо
колонизатором, либо
колонируемым

Особенности МПМ:

- ярмарка союзнических вакансий для держав «имперской» зоны;
- состояние обороны и безопасности - главная задача метрополии;
- неизбежная замена «мягкой» силы на «жёсткую» силу;
- возврат к прямому военному вмешательству вместо ЦР;
- соревнование за объём сферы влияния вместо свободного соревнования открытых национальных экономик.



Ключевые термины и определения:

Информационно-психологическая война (ИПВ) - определенная методология изменения картины мира противоположной стороны в заданном направлении. Две составляющие, две цели, две стратегии достижения цели, разные методы.

«**Конечной целью** информационно-психологической войны **является разум**, особенно разум тех, кто принимает ключевые решения по поводу войны и мира, а с военной точки зрения, разум тех, кто принимает ключевые решения, если, когда и как использовать имеющиеся силы и возможности стратегических структур". Джон Стейн, «Информационная война»

Консциентальная война (высшая форма ИПВ) - согласованная по целям, задачам, месту и времени система информационно-пропагандистских и психологических мер, проводимых с применением средств массовой информации и коммуникаций, средств культуры, искусства и других (психотропных, психотронных) средств в течение длительного времени по тщательно разработанному сценарию.

Преэмптивная война – методология уничтожения потенциальных геополитических и экономических конкурентов прежде, чем они приобретут достаточную мощь, чтобы блокировать доминирование США в мире.

Невоенные угрозы - угрозы безопасности государства, способные в случае их реализации причинить реальный ущерб национальным интересам государства невоенными средствами и способами, то есть без использования вооружения и военной техники, а также вооружённых сил и вооружённых формирований, в том числе специальных и иррегулярных.

ПРЕДПОСЫЛКА СОЗДАНИЯ «ПОВЕДЕНЧЕСКОГО» ОРУЖИЯ: 3 переход от стратегии Клаузевица к стратегии Сунь-цзы

«Подлинное могущество означает, что ты можешь получить желаемое, не прибегая к насилию»
Барак Обама, экс-президент США

«Цели новых войн не являются политическими в традиционном смысле, они связаны с «политикой идентичности», а не с идеологически или «геополитически» обоснованным «национальным интересом». Бой (и даже контроль территории) перестаёт быть главным средством, «новая война» - это скорее война с населением, чем с противником».
Мэри Калдор, «Новые и старые войны»

«Мы приближаемся к такой ступени развития, когда уже никто не является солдатом, но все участвуют в боевых действиях. Задача теперь состоит не в уничтожении живой силы, но в подрыве целей, взглядов и мировоззрения населения, в разрушении социума»
Генерал ВС США

«Самое слабое место на поле боя — мозг солдата, поскольку всё остальное можно закрыть броней»
Генерал ВС США

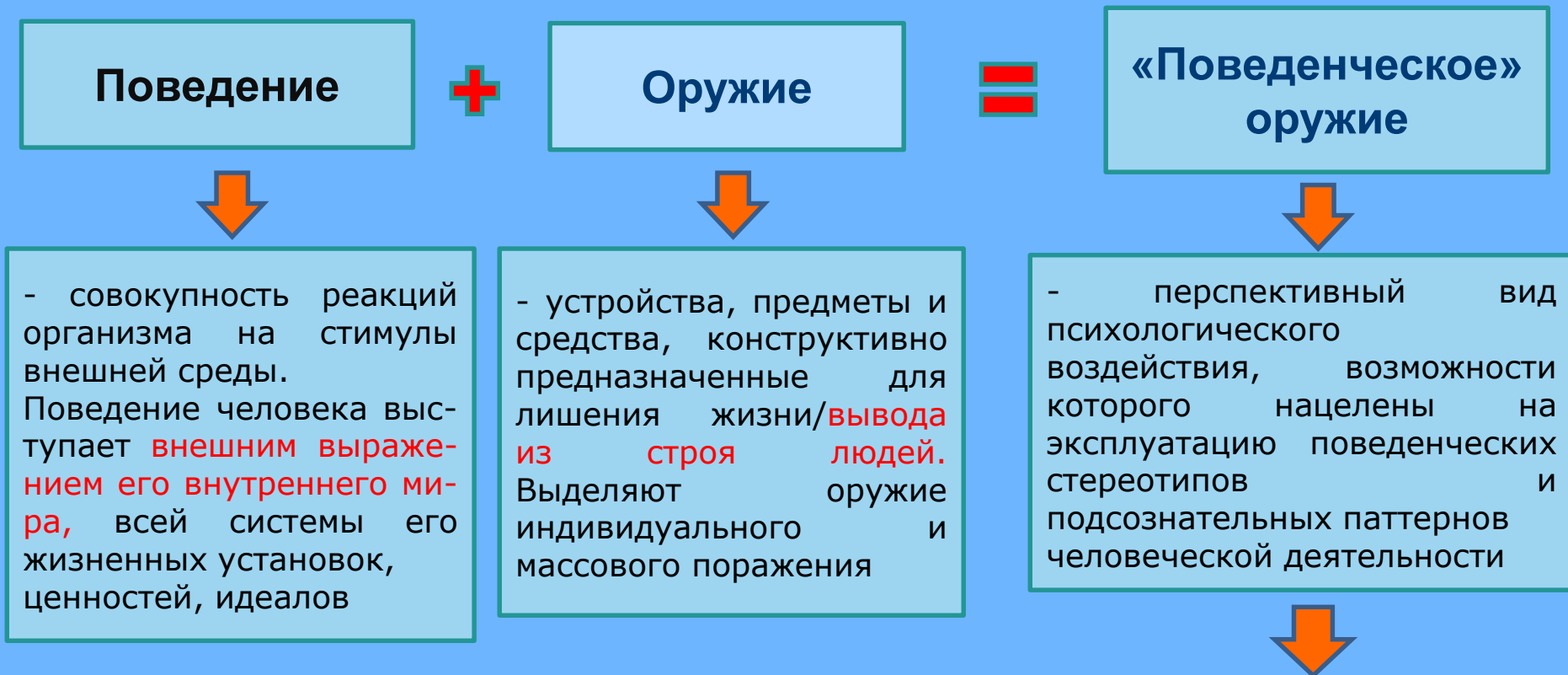
«Соединенные Штаты впредь решили сделать упор на создании вооружений, которые с одной стороны могут обеспечить глобальное доминирование, а с другой — не могут быть скопированы или воспроизведены любой иной страной мира»

Чак Хэйгел, экс-министр обороны США

Этимология термина «поведенческое» оружие

4

*Поняв смысл слов, многое прояснится
Конфуций*



Инструментарий поведенческих войн направлен на то, чтобы **отделить человеческие привычки**, сформированные в сложившихся видах деятельности, и **приложить их для достижения некоторых других целей**.

Данная технология прекрасно согласуется с социальной теорией ролей, в соответствии с которой целью войны является не просто уничтожение врага, а **ликвидация его как претендента на ту роль, в которой мы себя видим сами**.

КЛЮЧЕВЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ «ПОВЕДЕНЧЕСКОГО» ОРУЖИЯ 5

**Data-Hume
(персональные
данные)**



Вся совокупность информации о человеке, включая как идентификаторы, так и сведения о поведении отдельных людей и групп в течении времени

**Вычислительные
средства большой
мощности**



Суперкомпьютеры с производительностью в один эксафлопс (10^{18} операций в секунду), хранилища данных объемом более йоттабайт данных (10^{24} байт).

**Hidh-Hume
(высокие
гуманитарные
технологии)**



«Надж» (от англ. Nudge - «подталкивание»).
«Супернадж» - построен уже на фундаментальных принципах психофизиологии и достижениях поведенческих наук

Цель: Внешнее управление поведением («подталкивание») при помощи создания специальных ситуаций, когда человек будет склонен не к самостоятельному принятию решений, а к автоматическому следованию привычкам, стереотипам или мнению окружающих и врожденным инстинктам

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ БАЗА «ПОВЕДЕНЧЕСКОГО» ОРУЖИЯ

Бихевиоризм (англ. behavior — поведение) — систематический подход к изучению поведения людей и животных: все поведение состоит из рефлексов, реакций на определенные стимулы в среде, а также последствий индивидуальной истории, таких как подкрепление и наказание, совместно с настоящим мотивационным состоянием индивида и контролирующими стимулами.

Поведенческая экономика - направление экономических исследований по изучению влияние социальных, когнитивных и эмоциональных факторов на экономическое поведение, принятие экономических решений отдельными лицами и учреждениями и последствия этого влияния на рыночные переменные (цены, прибыль, размещение ресурсов). Специалисты по поведенческой экономике интересуются процессами коллективного выбора (или не выбора), которые также содержат элементы когнитивных ошибок и эгоизма при принятии решений экономическими агентами. Автор: Даниэль Канеман (Daniel Kahneman), нобелевская премия 2002 года

ИТ - принципиально новые алгоритмы, позволяющие обрабатывать массивы больших данных. Именно они создали новый инструментарий для бизнеса, для политики (к примеру, микротаргетинг в избирательной кампании), для военного дела.

Коммуникативистика. Использование различных моделей коммуникации для достижения цели — изменения поведения объектов воздействия (реципиентов): спирали молчания, фрейминга,

Классическую войну можно рассматривать как способ силового принуждения противника к действиям, которые определены целями победившей стороны, то есть сдача в плен, капитуляция, контрибуция, изменение границ, политического строя и т.д.

Арсенал **поведенческих войн** основан на технологиях несилового принуждения противника: манипуляции алгоритмами поведения, привычками, стереотипами деятельности, вложенными в нас социумом в самом широком смысле этого слова.

Порядок применения «поведенческого» оружия:

1. Формирование канала коммуникации

- **двухступенчатая модель** (коммуникатор – лидеры мнений – объекты коммуникативного воздействия (последователи мнений, адепты))
- **спираль молчания** (предоставления слова ангажированному меньшинству вместо большинства)
- **модель привратника** (использование информационного фильтра)
- **модель структуры новости** (подача информации сквозь призму заданной идеологии)
- **модель интерактивного общества** (замена линейной модели коммуникации конвергентной с заданным кругом лиц)
- **модель когнитивного диссонанса** (создание психологического дискомфорта)
- **модель фрейминга** (вкладывание в одну и ту же информацию разных смыслов для разных аудиторий)

2. Ввод контента нужного содержания

«Войны памяти», смена героев, исторический менеджмент

3. Информационная блокада альтернативных источников

«Засорение эфира», «заговаривание темы»

4. Манипуляция частным и общественным мнением

Искажённое представление событий, сопровождение нужным комментарием

5. Подталкивание к противоправным действиям («надж»)

«Запирающие технологии»: Можно подталкивать к правильному решению, а можно к правильному для одних и неправильному для других.

6. Поведенческие интервенции:

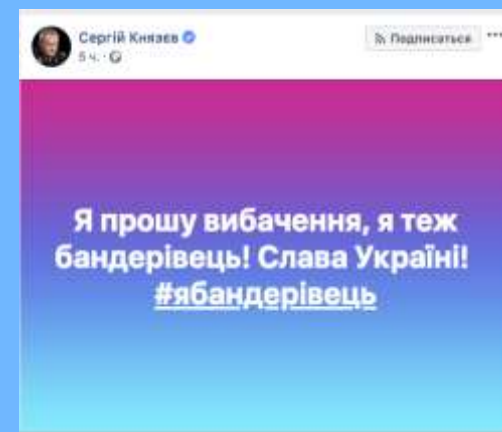
правила по умолчанию, упрощение, использование социальных норм, облегчение и удобство, раскрытие информации, заранее согласованная стратегия, напоминания, заранее высказанное намерение, информирование людей о последствиях их предыдущих выборов.

ТЕХНОЛОГИИ «ПОВЕДЕНЧЕСКОЙ» ВОЙНЫ В ДЕЙСТВИИ

9



Флеш-моб «Я циничний бандеровець:
бандит, убийця українського народу»



2015г. Начало «Революции достоинства» 2019г. Ожидаемый финал госпереворота

Результаты голосования в ООН:

2014 и 2016 годы



18 декабря 2018 г.

ГА простым большинством голосов приняла резолюцию, предложенную Украиной, о милитаризации Крыма и Севастополя, а также части Черного моря и Азовского моря.

Поддержали 66 стран, против проголосовали 19, включая Беларусь, а воздержалось большинство — 72

19 декабря 2018 г.

ГА поддержала инициированную Украиной резолюцию «Положение в области прав человека в Автономной Республике Крым и городе Севастополь».

«За» принятие документа высказались представители 70 государств, «против» — 26, «воздержались» — 76



Базовые принципы противодействия «поведенческому» оружию

11

Метафизический (смысловой)
уровень



Similia similibus curantur
Подобное излечивается подобным

Физический (технологический)
уровень



Основная цель – сохранение «своей» модели мира у населения
и контроль сознания в социуме

«Самое важное из всех... способствующих сохранению государственного строя средств, которым ныне все пренебрегают, - это воспитание в духе соответствующего государственного строя»

Аристотель

Методы противодействия «поведенческому» оружию

1. Поддержание исторического кода, начиная с детского сада и до окончания ВУЗ (воспитание понимания «что такое хорошо и что такое плохо», исходя из двух тысячелетнего опыта существования России как государственного образования)

2. Поддержание преемственности норм поведения. Жёсткая реакция (рефлексия) на грубые нарушения моральных принципов (Мамаево Кокорище) с широким освещением в СМИ (чтобы неповадно было)

3. Формирование в отношении противника негативных стереотипов, поиск ярких лингвистических и визуальных образов для своей стороны и уничижительных для противника.

4. Перекрытие каналов материальной и финансовой поддержки протестного потенциала (работа с «иностранными агентами»).

«Способ борьбы с войной
должен отражать
способ ведения войны»
Элвин Тоффлер



Какая разница между западной и
восточной Украиной?



А КТО ТВОЙ ГЕРОЙ?

Praemonitus praemunitus (Предупреждённый вооружён)

" Русские могут казаться
недалекими,
нахальными или даже
глупыми людьми, но
остается только молиться
тем, кто встанет у них на
пути"

Уинстон Черчилль



ЦИТАТЫ ВЕЛИКИХ ЛЮДЕЙ

=====

RusDemotivator.Ru

Благодарю за внимание!